

**STRATEGI PEMASARAN USAHA PAWON KATERING DESA  
KALITENGAH CIREBON**

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat  
untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)  
pada Jurusan Perbankan Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

**Disusun oleh:**

**HELMI MAROGI**

**NIM. 1808203025**



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**

**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN)**

**SYEKH NURJATI CIREBON**

**2023 M / 1444 H**

**STRATEGI PEMASARAN USAHA PAWON KATERING DESA  
KALITENGAH CIREBON**

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat  
untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)  
pada Program Studi Perbankan Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

**Disusun oleh :**

**HELMI MAROGI**

**NIM. 1808203025**



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**

**INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN)**

**SYEKH NURJATI CIREBON**

**2023 M / 1444 H**

## ABSTRAK

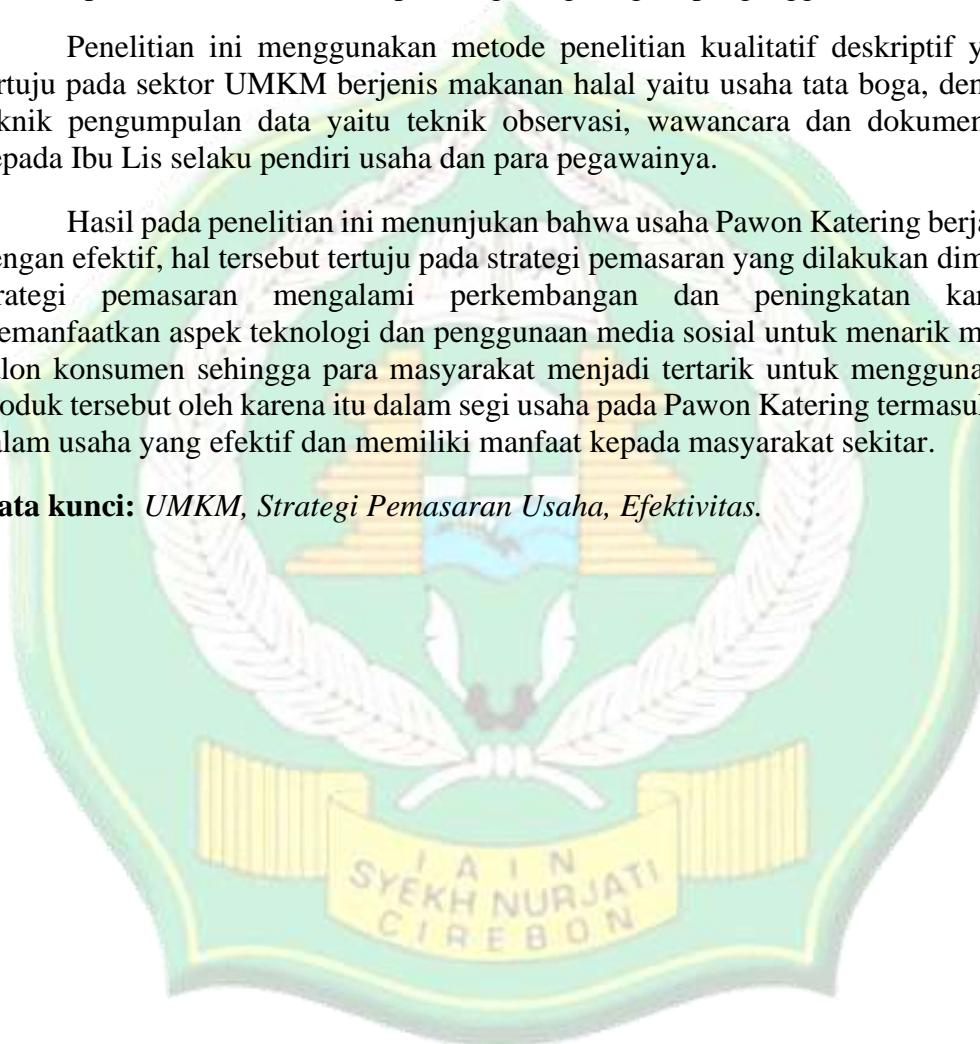
**Helmi Marogi.** NIM. 1808203025, “**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**”, 2023

Usaha Katering merupakan usaha yang termasuk kedalam jenis UMKM, dalam hal ini usaha yang dilakukan termasuk ke dalam makanan halal, peran UMKM sangat membantu kepada para pelaku usaha terutama dalam menangani masalah perekonomian dan mampu mengurangi tingkat pengangguran.

Penelitian ini menggunakan metode penelitian kualitatif deskriptif yang tertuju pada sektor UMKM berjenis makanan halal yaitu usaha tata boga, dengan teknik pengumpulan data yaitu teknik observasi, wawancara dan dokumentasi kepada Ibu Lis selaku pendiri usaha dan para pegawainya.

Hasil pada penelitian ini menunjukan bahwa usaha Pawon Katering berjalan dengan efektif, hal tersebut tertuju pada strategi pemasaran yang dilakukan dimana strategi pemasaran mengalami perkembangan dan peningkatan karena memanfaatkan aspek teknologi dan penggunaan media sosial untuk menarik minat calon konsumen sehingga para masyarakat menjadi tertarik untuk menggunakan produk tersebut oleh karena itu dalam segi usaha pada Pawon Katering termasuk ke dalam usaha yang efektif dan memiliki manfaat kepada masyarakat sekitar.

**Kata kunci:** *UMKM, Strategi Pemasaran Usaha, Efektivitas.*



## ABSTRACT

**Helmi Marogi. NIM. 1808203025, "Pawon Catering Business Marketing Strategy in Kalitengah Village Cirebon", 2023**

*Catering business is a business that belongs to the MSME type, in this case the business carried out is included in halal food, the role of UMKM is very helpful to business people, especially in dealing with economic problems and being able to reduce unemployment rates.*

*This study uses a descriptive qualitative research method that focuses on the MSME sector with the type of halal food, namely the catering business, with data collection techniques namely observation, interviews and documentation techniques to Mrs. Lis as the founder of the business and her employees.*

*The results of this study indicate that the Pawon Catering business is running effectively, this is focused on the marketing strategy carried out where the marketing strategy has developed and increased because it utilizes technological aspects and the use of social media to attract the interest of potential consumers so that people become interested in using these products Therefore, in terms of business, Pawon Catering is an effective business and has benefits for the surrounding community.*

**Keywords:** SMEs, Business Marketing Strategy, Effectiveness.



## نبذة مختصرة

منتصف الأوقات للتمويل في قرية دبور حلمي ماروجي. نيم 1808203025. استراتيجية التسويق لأعمال سيريون

أعمال تقديم الطعام هي شركة تنتهي إلى نوع المشاريع الصغيرة والمتوسطة الحجم ، وفي هذه الحالة يتم المشاريع الصغيرة والمتوسطة المتناهية تضمين الأعمال التي يتم تنفيذها في الطعام الحلال ، ودور مفيد جدًا لرجال الأعمال ، لا سيما في التعامل مع المشكلات الاقتصادية والقدرة على تقليل الصغر معدلات البطالة.

تستخدم هذه الدراسة أسلوب بحث نوعي وصفي يركز على قطاع المشروعات المتناهية الصغر والصغر والمتوسطة مع نوع الطعام الحلال ، أي أعمال تقديم الطعام ، مع تقنيات جمع البيانات وهي المراقبة . والمقابلات وتقنيات التوثيق للسيدة ليز كمؤسس للعمل وموظفيها

تعمل بشكل فعال ، وهذا يركز على استراتيجية البيدق التموين تشير نتائج هذه الدراسة إلى أن أعمال التسويق التي يتم تنفيذها حيث تطورت استراتيجية التسويق وزادت لأنها تستخدم الجوانب التكنولوجية واستخدام وسائل التواصل الاجتماعي لجذب اهتمام المستهلكين المحتملين حتى يصبح الناس مهتمين هو عمل فعال وله البيدق التموين باستخدام هذه المنتجات ، لذلك ، من حيث الأعمال التجارية ، فإن فوائد للمجتمع المحيط.

الكلمات المفتاحية: الشركات الصغيرة والمتوسطة ، إستراتيجية تسويق الأعمال ، الفعالية

## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

### **SKRIPSI**

#### **STRATEGI PEMASARAN USAHA PAWON KATERING DESA KALITENGAH CIREBON**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat  
untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)  
pada Jurusan Perbankan Syariah (PS)  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Oleh:

**HELMI MAROGI**

**NIM. 1808203025**

Menyetujui

**Pembimbing I**

**Pembimbing II**



Mengetahui

Ketua Jurusan Perbankan Syariah :



## NOTA DINAS

Kepada Yth.  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Di  
Cirebon

***Assalamu'alaikum Wr. Wb***

Setelah melakukan bimbingan, arahan, dan koreksi terhadap penulisan skripsi saudara **Helmi Marogi, NIM. 1808203025** dengan Judul “**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**”. Kami berpendapat bahwa skripsi tersebut diatas sudah dapat diajukan pada jurusan Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam (FEBI) Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon untuk di Munaqosahkan.

***Wassalamu'alaikum Wr. Wb***

Menyetujui

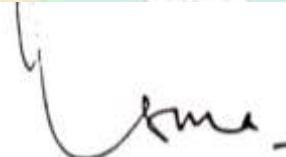
**Pembimbing I**



Eef Saefulloh, M.Ag

NIP. 197603122003121003

**Pembimbing II**



Dr. H. Wasman, M.Ag

NIP. 195901071992011001

Mengetahui

Ketua Jurusan Perbankan Syariah :



## LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul “**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**”, oleh **Helmi Marogi, NIM. 1808203025**, telah diajukan dalam sidang Munaqosah Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon pada 24 Februari 2023.

Skripsi telah diterima sebagai salah satu syarat mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi (S.E) pada Jurusan Perbankan Syariah (PS) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam (FEBI) pada Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon.

Sidang Munaqosah

Ketua Sidang



Sekretaris Sidang



Nur Eka Setiowati, M.Si

NIP. 198103082006042001

Penguji I

Prof. Dr. H. Aan Jaelani, M.Ag

NIP. 197506012005011908

Penguji II

Abdul Ghoni, MA

NIP. 1984101220019031008

## PERNYATAAN OTENTISITAS SKRIPSI

*Bismillahirahmannirahim*

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini yang berjudul "**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**", merupakan hasil karya saya yang diajukan untuk memenuhi salah satu pernyataan memperoleh gelar strata satu (SI) di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon dan semua sumber yang saya gunakan dalam penulisan ini telah saya cantumkan sesuai ketentuan yang berlaku di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon. Jika dikemudian hari terbukti bahwa karya ini bukan hasil karya asli saya atau merupakan jiplakan dari karya orang lain, maka saya bersedia menerima sanksi yang berlaku di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya dan tanpa paksaan dari siapapun.

Cirebon, 23 Agustus 2022

(Helmi Marogi)  
NIM. 1808203025



## **DAFTAR RIWAYAT HIDUP**



Nama Lengkap : Helmi Marogi  
Tanggal Lahir : 24 Mei 2000  
Jenis Kelamin : Laki-laki  
Telp/ HP : 0895700979900  
Email : [helmi.marogi024@gmail.com](mailto:helmi.marogi024@gmail.com)  
Alamat Lengkap : Ds. Kalitengah, Blok. Sipuyu Rt/07 Rw/03, Kec. Tengah Tani, Kab. Cirebon.

### Riwayat Pendidikan:

1. SDN 3 Kalitengah, Lulus tahun 2013
2. SMP Darul Musyawirin, Lulus tahun 2015
3. MAN 1 Cirebon, Lulus tahun 2018
4. IAIN Syekh Nurjati Cirebon, Jurusan Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Tahun 2023.

IAIN  
SYEKH NURJATI  
CIREBON

The logo of IAIN Syekh Nurjati Cirebon is a green shield-shaped emblem. In the center is a stylized white floral or leaf-like design. A yellow ribbon banner is draped across the bottom of the shield, with the text "IAIN SYEKH NURJATI CIREBON" written in black capital letters.

## PERSEMPAHAN

*Alhamdulillahhirobbil'alamin*

Puji dan Syukur kepada Allah SWT yang maha pengasih lagi maha penyayang. Karena atas izin dan karunia yang diberikan akhirnya Skripsi ini dapat dibuat dan selesai pada waktunya. Shalawat dan salam semoga senantiasa tercurah kepada baginda Rasulullah SAW. Skripsi dengan judul "**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**" ini disusun untuk memenuhi syarat kelulusan serta untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi (S.E) di Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Syekh Nurjati Cirebon. Penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu, irungan do'a dan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya penulis sampaikan kepada Kedua Orang Tua yang telah menyayangi dan merawat selama ini, serta menjadi penyemangat hidup, kasih sayangnya tak tergantikan hingga sampai akhir hayat masih selalu penuh kasih sayang.

Ucapan terimakasih juga teruntuk dosen pembimbing skripsi 1 & 2 (Eef Saefulloh, M.Ag & Dr. H. Wasman, M.Ag) yang selama ini telah tulus dan ikhlas meluangkan waktunya untuk menuntun dan membimbing, serta memberikan arahan dan pelajaran yang tidak ternilai.

Kepada Pihak Keluarga yang telah memberikan semangat serta Doa'nya. Dan terimakasih kepada pihak teman, saudara dan pihak Usaha Pawon Katering yang telah mendukung & memberikan semangat sampai saat ini. Maka dengan ini saya persembahkan skripsi ini sebagai syarat untuk lulus kuliah dari IAIN Syekh Nurjati Cirebon.

## **MOTTO HIDUP**

“Perjalanan Seribu Batu Bermula Dari Satu Langkah”



## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

*Assalamu'alaikum. Wr. Wb*

Segala puji bagi Allah SWT, yang selalu mencerahkan segala rahmat dan kekuatan-Nya untuk bergerak, berfikir, dan berkarya dalam menggapai ridho-Nya, terutama dalam penulisan skripsi ini sehingga skripsi yang berjudul “**Strategi Pemasaran Usaha Pawon Katering Desa Kalitengah Cirebon**” dapat terselesaikan tepat pada waktunya.

Sholawat serta salam tetap selalu tercurahkan kepada Baginda Rasulullah SAW. Semoga kita mendapatkan syafa'atnya di akhir zaman nanti. Kemudian kedua Orang Tua, Keluarga, Teman, Saudara, dan pihak lainnya terimakasih atas dukungan moral, keikhlasan dan keridhoan, serta selalu mendukung penulis yang tiada hentinya.

Dengan segala kerendahan hati, penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak sedikit hambatan dan kesulitan yang dihadapi. Namun, berkat tujuan, kesungguhan hati dan kerja keras serta dorongan dan bantuan dari berbagai pihak baik secara langsung maupun tidak langsung sehingga membuat penulis tetap bersemangat dalam menyelesaikan skripsi ini. Untuk itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih sedalam-dalamnya kepada yang terhormat:

1. Prof. Dr. H. Sumanta, M.Ag, Selaku Rektor IAIN Syekh Nurjati Cirebon.
2. Prof. Dr. H. Aan Jaelani, M.Ag, Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.
3. Eef Saefulloh, M.Ag selaku Ketua Jurusan Perbankan Syariah.
4. Eef Saefulloh, M.Ag selaku Dosen Pembimbing Skripsi I yang dengan sabar membimbing, memotivasi dan memberikan saran-saran kepada penulis agar dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
5. Dr. H. Wasman, M.Ag selaku Dosen Pembimbing II yang dengan sabar memberikan bimbingan dan arahan sehingga penulisan skripsi ini dapat terselesaikan semakin baik.
6. Segenap Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Syekh Nurjati Cirebon yang dengan sabar dan ikhlas dalam mengajarkan keilmuan selama penulis menempuh studi.

7. Seluruh Staff Karyawan Fakultas Syariah dan Ekonomi Islam IAIN Syekh Nurjati yang berkenan dalam membantu penulis.
8. Ibu Lis selaku Pengusaha Pawon Katering dan para Pegawai serta Konsumen yang telah membantu.
9. Teman terdekat (Azies Wahyu & Sri Wisnu) yang ikut serta membimbing dan mendukung berjalannya Skripsi ini sejak awal penelitian sampai selesai. Dan teman seperjuangan di kelas PS A, yang telah memberikan dukungan, semangat dan membantu penulis dalam menyelesaikan penelitian.
10. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, yang telah membantu selama proses penyelesaian skripsi ini

Penulis hanya dapat mengucapkan terimakasih, serta berdoa atas segala dukungannya, semoga Allah SWT melipat gandakan pahala kebaikan. Aamiin.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih banyak sekali kekurangan dan jauh dari kesempurnaan. Oleh karena itu, masukan yang konstruktif terhadap perbaikan skripsi ini sangat diharapkan penulis. Penulis pun berharap skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembacanya. Serta mohon maaf atas kekurangan & kesalahannya.

*Wassalamualaikum Wr. Wb*

Cirebon, 29 Januari 2023

Penulis  
**(Helmi Marogi)**

## DAFTAR ISI

**Halaman**

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>iii</b>
<b>نبذة مختصرة.....</b>	<b>iv</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN .....</b>	<b>v</b>
<b>NOTA DINAS.....</b>	<b>vi</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>vii</b>
<b>PERNYATAAN OTENTISITAS SKRIPSI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>ix</b>
<b>PERSEMBAHAN.....</b>	<b>x</b>
<b>MOTTO HIDUP .....</b>	<b>xi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xiv</b>
<b>PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB – LATIN .....</b>	<b>xvi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Perumusan Masalah .....	6
C. Tujuan Dan Manfaat Penelitian .....	7
D. Penelitian Terdahulu .....	8
E. Kerangka Pemikiran.....	14
F. Metodologi Penelitian .....	15
G. Sistematika Penulisan .....	21
<b>BAB II Landasan Teori</b>	
A. Usaha Mikro Kecil Menengah .....	23
B. Usaha Katering .....	29

C. Strategi Pemasaran UMKM .....	30
D. Strategi Pemasaran Katering .....	34
E. Efektivitas Strategi Pemasaran.....	35
F. Kendala Pemasaran Pada Usaha Katering .....	37
G. Usaha Dalam Perspektif Islam .....	39

### **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

A. Profil Usaha Pawon Katering.....	42
B. Jenis Usaha.....	43
C. Skala Usaha.....	43
D. Produk-produk yang dimiliki .....	45
E. Landasan Hukum yang digunakan .....	46

### **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

A. Strategi Pemasaran Pada Usaha Pawon Katering .....	47
B. Efektivitas Pemasaran Pada Usaha Pawon Katering .....	59
C. Kendala Usaha Dalam Proses Pemasaran .....	65
D. Hasil Pembahasan .....	68

### **BAB V PENUTUP**

A. Kesimpulan.....	72
B. Saran .....	73

**DAFTAR PUSTAKA .....** ..... 74

**LAMPIRAN.....** ..... 77