

**ANALISIS *FORECASTING* PENJUALAN SEPEDA MOTOR
DALAM PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN
PADA PT. MAWAR MOTOR FAYURI
SKRIPSI**

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi Syariah (S.Akun)
Pada Jurusan Akuntansi Syariah
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam



Oleh:

VIKRI FIRMANSYAH

2108205074

**PRODI AKUNTANSI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
UIN SIBER SYEKH NURJATI CIREBON
TAHUN 2025**

ABSTRAK

VIKRI FIRMANSYAH, NIM : 2108205074 “ANALISIS *FORECASTING* PENJUALAN SEPEDA MOTOR DALAM PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN PADA PT. MAWAR MOTOR FAYURI”, 2025.

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis peran metode *Forecasting* dalam penyusunan anggaran penjualan pada PT. Mawar Motor Fayuri. Latar belakang penelitian dilandasi oleh fluktuasi penjualan sepeda motor, terutama penurunan signifikan pada tahun 2024 akibat berbagai faktor seperti isu rangka eSAF Honda yang berkarat, kondisi ekonomi, dan menurunnya daya beli masyarakat. Permasalahan ini mendorong perusahaan untuk menyusun anggaran penjualan secara lebih akurat sebagai bentuk perencanaan strategis dalam menghadapi dinamika pasar.

Metode penelitian yang digunakan adalah deskriptif kualitatif dengan teknik pengumpulan data berupa observasi, wawancara, dan dokumentasi. Peramalan penjualan dilakukan menggunakan metode *Least Square* dengan data historis penjualan dari tahun 2020 hingga 2024. Hasil penelitian menunjukkan bahwa metode ini mampu menghasilkan proyeksi penjualan yang akurat dan relevan sebagai dasar dalam penyusunan anggaran penjualan. Selain itu, hasil peramalan membantu perusahaan dalam pengambilan keputusan terkait pengelolaan produksi dan persediaan barang.

Penggunaan metode *Forecasting* secara berkala dapat meningkatkan ketepatan perencanaan dan pengendalian anggaran. Hal ini memungkinkan perusahaan untuk lebih adaptif dalam menghadapi perubahan permintaan pasar serta menjaga stabilitas operasional. Dengan demikian, peramalan penjualan menjadi elemen penting dalam mendukung keberlanjutan bisnis dan peningkatan daya saing perusahaan di industri otomotif yang kompetitif..

Kata Kunci : peramalan, anggaran penjualan, *metode Least Square*.

ABSTRACT

VIKRI FIRMANSYAH, Student ID: 2108205074
**"ANALYSIS OF MOTORCYCLE SALES FORECASTING IN THE
PREPARATION OF SALES BUDGETS AT PT. MAWAR MOTOR
FAYURI", 2025.**

This research aims to analyze the role of Forecasting methods in the preparation of sales budgets at PT. Mawar Motor Fayuri. The background of the study is based on fluctuating motorcycle sales, especially the significant decline in 2024 caused by various factors such as issues with Honda's eSAF frame rust, economic conditions, and decreasing consumer purchasing power. These challenges encouraged the company to formulate a more accurate sales budget as a strategic response to dynamic market conditions.

The research method used is descriptive qualitative with data collection techniques including observation, interviews, and documentation. Sales Forecasting was conducted using the Least Square method with historical data from 2020 to 2024. The results show that this method produces accurate sales projections, making it a reliable basis for preparing the sales budget. Additionally, the forecasts assist the company in decision-making regarding production and inventory management.

Periodic use of Forecasting methods can improve the accuracy of budget planning and control. This allows the company to be more adaptive to changes in market demand and maintain operational stability. Therefore, sales Forecasting is an essential element in supporting business sustainability and enhancing competitiveness in the automotive industry.

Keywords: *Forecasting, Sales budget, Least Square method, Sales planning, projection*

تجريدي

فكري فيرمأنسياه، رقم الطالب: 2108205074

PT. Mawar Motor تحليل التنبؤ بمبيعات الدراجات النارية في إعداد موازنة المبيعات في شركة "Fayuri"، 2025م.

PT. Mawar Motor يهدف هذا البحث إلى تحليل دور أساليب التنبؤ في إعداد ميزانية المبيعات في شركة تستند خلفية الدراسة إلى تقلبات مبيعات الدراجات النارية، وخاصة الانخفاض الكبير في عام 2024. Fayuri. من هوندا، والظروف الاقتصادية، وانخفاض القوة الشرائية eSAF بسبب عدة عوامل مثل مشكلة تآكل هيكل للمستهلكين. دفعت هذه التحديات الشركة إلى إعداد ميزانية مبيعات أكثر دقة كاستجابة استراتيجية للتغيرات الديناميكية في السوق.

تم استخدام المنهج الوصفي النوعي في هذا البحث، مع تقنيات جمع البيانات التي تشمل الملاحظة، المقابلات والتوثيق. تم إجراء التنبؤ بالمبيعات باستخدام طريقة المربعات الصغرى بناءً على بيانات تاريخية من عام 2024 إلى 2020. أظهرت النتائج أن هذه الطريقة توفر توقعات دقيقة للمبيعات، مما يجعلها أساساً موثقاً 2020 به في إعداد ميزانية المبيعات. بالإضافة إلى ذلك، تساعد نتائج التنبؤ الشركة في اتخاذ قرارات بشأن إدارة الإنتاج والمخزون.

يمكن أن يؤدي الاستخدام المنتظم لأساليب التنبؤ إلى تحسين دقة تخطيط الميزانية والسيطرة عليها. وهذا يمكن الشركة من التكيف بشكل أفضل مع التغيرات في طلب السوق والحفاظ على استقرار العمليات. لذلك، يعد التنبؤ بالمبيعات عنصراً أساسياً في دعم استدامة الأعمال وتعزيز القدرة التنافسية في صناعة السيارات.

الكلمات المفتاحية: التنبؤ، موازنة المبيعات، طريقة المربعات الصغرى، تخطيط المبيعات، الإسقاط.

UINSSC
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBEN
SYEKH NURJATI CIREBON

**PERSETUJUAN
PEMBIMBING SKRIPSI
ANALISIS *FORECASTING* PENJUALAN SEPEDA MOTOR DALAM
PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN PADA PT. MAWAR MOTOR
FAYURI**

Diajukan sebagai salah satu syarat

Untuk memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi Syariah (S. Akun)
Pada Jurusan Akuntansi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

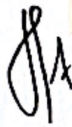
Oleh:

Vikri Firmansyah

Nim : 2108205074

Pembimbing:

Pembimbing I



Haulah Nakhwatunnisa, M.Si

NIP. 198402082019032005

Pembimbing II



Nining Wahyuningsih, SE.MM

NIP. 197309302007102001

Mengetahui

Ketua Jurusan Akuntansi Syariah



Ridwan Widagdo, SE., M.Si

NIP. 197303042007101002

NOTA DINAS

Kepada Yth,
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
UIN Siber Syekh Nurjati Cirebon
Di Cirebon

Assalamu'alaikum Wr.Wb.

Setelah melakukan bimbingan, arahan dan koreksi terhadap penulisan skripsi saudara **VIKRI FIRMANSYAH, NIM: 2108205074** dengan judul "**ANALISIS FORECASTING PENJUALAN SEPEDA MOTOR DALAM PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN PADA PT. MAWAR MOTOR FAYURI**". Kami berpendapat skripsi tersebut diatas sudah dapat diajukan kepada Jurusan Akuntansi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Siber Syekh Nurjati Cirebon (UINSSC) untuk di munaqosyahkan.

Wassalamu'alaikum Wr.Wb.

Menyetujui,

Pembimbing I,



Haulah Nakhwatunnisa, M.Si

NIP. 198402082019032005

Pembimbing II,



Nining Wahyuningsih, SE.MM

NIP. 197309302007102001

Mengetahui,

Ketua Jurusan Akuntansi Syariah,



H. Ridwan Widagdo, S.E., M.Si.

NIP. 19730304 200710 1 002

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul “ANALISIS *FORECASTING* PENJUALAN SEPEDA MOTOR DALAM PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN PADA PT. MAWAR MOTOR FAYURI”, oleh Vikri Firmansyah, NIM: 2108205074 , telah diajukan dalam sidang munaqosyah Universitas Islam Negeri Siber Syekh Nurjati Cirebon (UINSSC) pada hari

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu syarat untuk mendapat gelar sarjana Akuntansi Syariah (S.Akun) Pada Jurusan Akuntansi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam pada Universitas Islam Negeri Siber Syekh Nurjati Cirebon (UINSSC).

Sidang Munaqosyah



Ketua Sidang,
H. Ridwan Widagdo, SE., M.Si

NIP. 19703030 4200710 1 002

Sekretaris Sidang,

Abdul Munir Abdul Wadud Kasyful Anwar. M.Si

NIP. 19870827 201903 1 009

Penguji I,

Makmuri Ahdi, M. Ak

NIP.19921206 202012 1 007

Penguji II,

Usman, S. Sos. M. Si

NIP.19780416 201101 1 003

PERNYATAAN OTENTISITAS SKRIPSI

Bismillahirrahmanirrahim

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Vikri Firmansyah

NIM : 2108205074

Tempat Tanggal Lahir : Cirebon, 19 Maret 2003

Alamat : Blok. Pesindangan, RT/RW 011/004, Kel. Perbutulan,
Kec. Sumber, Kab. Cirebon

Dengan ini saya menyatakan bahwa, skripsi dengan judul "**Analisis *Forecasting* Penjualan Sepeda Motor Dalam Penyusunan Anggaran Penjualan Pada Pt. Mawar Motor Fayuri**" ini beserta isinya benar karya saya sendiri. Seluruh ide, pendapat, atau materi dari sumber lain telah dikutip dengan cara penulisan referensi yang sesuai.

Atas pernyataan ini, saya siap menanggung resiko atau sanksi apapun yang dijatuhkan kepada saya sesuai dengan peraturan yang telah ditetapkan apabila dikemudian hari ditemukan pelanggaran terhadap etika keilmuan atau ada klaim terhadap keaslian karya ilmiah ini.

Cirebon, 04 Juni 2025

Yang menyatakan,



Vikri Firmansyah
NIM. 2108205074

KATA PERSEMBAHAN

Bismillahirrahmanirrahim

Puji serta syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT atas berkah, rahmat dan karunianya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi sebagai tugas akhir kuliah. Shalawat serta salam saya panjatkan kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW yang telah membawa umatnya dari zaman kegelapan hingga zaman terang benderang.

Skripsi ini saya persembahkan untuk kedua orangtua tercinta Ayah Muhammad Masna dan Ibu Jubaeka yang senantiasa mendo'akan saya agar selalu diberikan kelancaran dalam mengerjakan skripsi ini. Terimakasih atas nasihat, motivasi, dukungan moral dan finansial untuk saya selama ini dalam mengejar cita-cita. Terimakasih atas cinta kasih yang selalu diberikan kepada saya. Terima kasih Ayah dan Ibu tak pernah mengenal lelah dalam menjaga dan mengusahakan segala sesuatunya untuk saya. Terima kasih kepada semua keluarga dan teman-teman yang telah mensupport dan memberikan do'a terbaik kepada saya.

Tidak lupa saya juga mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada diri saya sendiri karena sudah mampu melewati segala macam rintangan dari awal masuk kuliah hingga akhir masa kuliah ini, terima kasih karena sudah memberikan motivasi kepada diri sendiri, dan terima kasih karena tidak menyerah dalam menghadapi setiap rintangan dalam dunia perkuliahan.

Terimakasih juga saya sampaikan kepada Ibu Haulah Nakhwatunnisa, M.Si dan Ibu Nining Wahyuningsih, SE.MM Yang telah sabar dalam membimbing, memberikan motivasi, arahan, serta nasihat dari awal penyusunan proposal hingga akhir skripsi. Terimakasih pula atas waktu yang telah ibu luangkan untuk dapat membimbing saya. Terimakasih kepada seluruh jajaran *Dealer* Honda PT. Mawar Motor Fayuri yang telah memberikan izin dan segala informasi yang saya butuhkan untuk penelitian ini. Semoga kita selalu diberikan kemudahan dan kelancaran untuk meraih mimpi-mimpi yang kita harapkan.

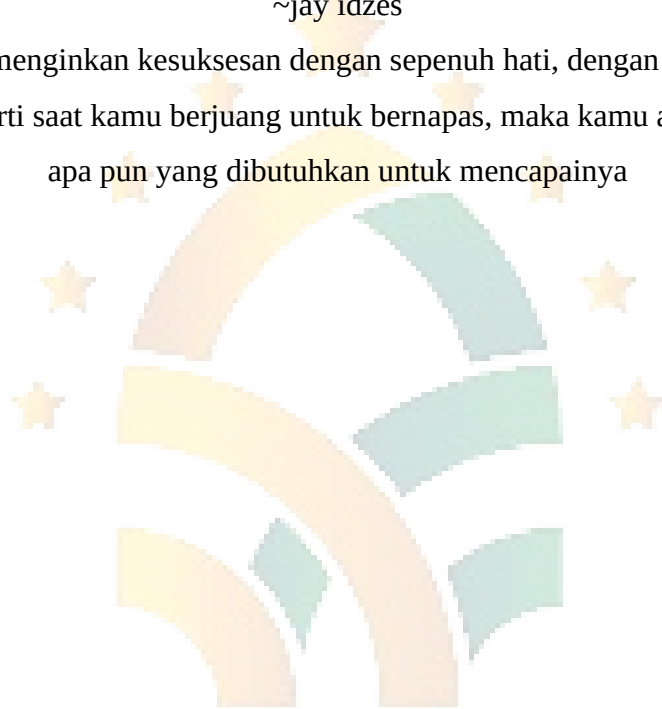
MOTTO

“when you want to succed as bad as you want to breathe”

“Ketika kamu menginginkan kesuksesan sekuat kamu menginginkan napas.”

~jay idzes

Jika kamu menginkan kesuksesan dengan sepenuh hati, dengan tekad sekuat mungkin, seperti saat kamu berjuang untuk bernapas, maka kamu akan melakukan apa pun yang dibutuhkan untuk mencapainya



UINSSC

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER
SYEKH NURJATI CIREBON

DAFTAR RIWAYAT HIDUP



Penulis bernama lengkap Vikri Firmansyah, lahir di Cirebon pada tanggal 19 Maret 2003, yang merupakan buah hati tercinta dari pasangan Bapak Muhammad Masna dan Ibu Jubaeka, penulis merupakan anak ketiga dari tiga bersaudara. Alamat tempat tinggal Blok Pesindangan RT/RW 011/004 Kelurahan Perbutulan Kecamatan Sumber Kabupaten Cirebon 45613. Jenjang pendidikan yang ditempuh penulis yaitu :

1. TK Fathatul Hidayah (2005 – 2007)
2. SDN 1 Perbutulan (2007 – 2013)
3. SMPN 1 Sumber (2013 – 2016)
4. MAN 1 Cirebon (2016 – 2019)
5. UIN Siber Syekh Nurjati Cirebon (2019 – 2023)

Penulis menempuh Program Pendidikan Sastra satu (S1) di Jurusan Akuntansi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Siber Syekh Nurjati Cirebon dan menyusun skripsi dengan judul “**Analisis *Forecasting* Penjualan Sepeda Motor Dalam Penyusunan Anggaran Penjualan Pada PT. Mawar Motor Fayuri**” dengan bimbingan Ibu Haulah Nakhwatunnisa, M.Si dan Ibu Nining Wahyuningsih, SE.MM

UINSSC
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER
SYEKH NURJATI CIREBON

KATA PENGANTAR

Puji Syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT. yang telah melimpahkan nikmat, rahmat, serta hidayah-Nya kepada penulis. Shalawat serta salam semoga senantiasa terlimpah curahkan kepada junjungan Nabi Muhammad SAW. beserta keluarga, para sahabat, tabi'in, dan orang-orang yang senantiasa mengikuti dan melaksanakan sunnahnya sampai akhir zaman. Alhamdulillah dengan kemudahan yang diberikan oleh Allah SWT dan dengan usaha yang sungguh-sungguh, skripsi dengan judul “Analisis *Forecasting* Penjualan Sepeda Motor Dalam Menyusun Anggaran Penjualan Pada *Dealer* Motor Honda PT. Mawar Motor Fayuri” ini akhirnya dapat terselesaikan.

Laporan hasil penelitian ini disusun untuk memenuhi sebagian persyaratan untuk mendapatkan gelar Sarjana Akuntansi (S.Akun) pada Jurusan Akuntansi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam.

Pelaksanaan penelitian dan penyusunan skripsi ini dapat berjalan dengan baik berkat dukungan dan kerjasama dari berbagai pihak. Untuk itu penyusun mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada berbagai pihak:

1. Bapak Dr. H. Aan Jaelani, M.Ag, Rektor UIN Siber Syekh Nurjati Cirebon;
2. Bapak Dr. Didi Sukardi MH, Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam;
3. Bapak Ridwan Widagdo SE., M.Si, Ketua Jurusan Akuntansi Syariah;
4. Bapak Abdul Muizz Abdul Wadud Kasyful Anwar, M.Si Sekretaris Jurusan Akuntansi Syariah;
5. Ibu Haulah Nakhwatunnisa, M.Si, selaku Dosen Pembimbing I Ibu Nining Wahyuningsih, SE.MM, selaku Dosen Pembimbing II yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan masukan yang sangat berarti bagi penulis dalam penyusunan skripsi ini;
6. Dosen-dosen pengampu pada Jurusan Akuntansi Syariah yang telah memberikan ilmu dan pengalaman yang sangat berharga bagi penulis;

7. Kedua orang tua saya tercinta, Ayah Muhammad Masna dan Ibu Jubaeka serta Keluarga yang telah memberikan doa, motivasi, dan dukungan untuk menyelesaikan penyusunan skripsi ini;
8. Pasangan saya tercinta, Siti Nurhaliza yang telah membantu memberikan saran dalam menyelesaikan penyusunan skripsi ini;
9. Teman – teman yang selalu ada dan membantu ketika penyusunan skripsi ini;
10. Seluruh teman-teman Akuntansi Syariah angkatan 2021, terima kasih atas empat tahun berharga, suka duka, canda tawa, dan saling membantu serta semangat yang saling diberikan;
11. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, yang telah membantu selama proses perkuliahan dan penyelesaian skripsi ini.

Penulis hanya dapat berucap terimakasih, serta berdoa atas segala motivasi, dukungan, dan bantuan yang telah diberikan, semoga Allah SWT. memberikan dan melipat gandakan pahala kebaikan yang telah dilakukan. Aamiin.

Cirebon, 13 Juni 2025

Penyusun,

VIKRI FIRMANSYAH

NIM. 2108205074

UINSSC
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER
SYEKH NURJATI CIREBON

DAFTAR ISI

ABSTRAK	i
PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI	iv
NOTA DINAS.....	v
LEMBAR PENGESAHAN	vi
PERNYATAAN OTENTISITAS SKRIPSI.....	vii
KATA PERSEMBAHAN	viii
MOTTO	ix
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	x
KATA PENGANTAR.....	xi
DAFTAR ISI.....	xiii
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB LATIN	xviii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Identifikasi Masalah.....	8
C. Pembatasan Masalah.....	8
D. Rumusan Masalah.....	9
E. Tujuan Penelitian	9
F. Manfaat Penelitian	9
G. Penelitian Terdahulu	10
H. Kerangka Pemikiran.....	17
I. Metode Penelitian	19
J. Sistematika Penulisan	20
K. Lokasi dan Waktu Penelitian	22
BAB II LANDASAN TEORI	22
A. Pengertian Anggaran.....	22
B. Karakteristik Anggaran	23
C. Pengertian <i>Forecasting</i> Penjualan	23
D. Fungsi <i>Forecasting</i>	25
E. Metode perhitungan <i>Forecasting</i>	25

BAB III GAMBARAN UMUM OBJEK PENELITIAN	29
A. Sejarah Perusahaan	29
B. Visi dan Misi.....	29
C. Struktur organisasi	30
D. Tugas struktural PT. Mawar Motor Fayuri	30
E. Data Penjualan Produk.....	33
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	61
A. Prosedur Penyusunan Anggaran Penjualan.....	61
B. Metode Peramalan (<i>Forecasting</i>).....	63
C. Hasil Ramalan (<i>Forecasting</i>)	69
BAB V KESIMPULAN	87
A. Kesimpulan	87
B. Saran	88
DAFTAR PUSTAKA.....	90
LAMPIRAN SKRIPSI.....	93

