

LAMPIRAN–LAMPIRAN

PEDOMAN WAWANCARA

“STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA TANI BUAH JERUK DALAM MENINGKATKAN PEREKONOMIAN DI DESA GUNUNGKUNING KECAMATAN SINDANG KABUPATEN MAJALENGKA”

(Studi Kasus Pada Petani Jeruk)

DAFTAR PERTANYAAN WAWANCARA

Hari dan Tanggal :

Waktu mulai dan selesai :

Identitas Informan

Nama :

Jenis kelamin :

Usia :

Jabatan/Pekerjaan :

Alamat :

Lampiran Pertanyaan Penelitian

A. Pertanyaan Kepada Ketua Kelompok Tani

Nama : Ahmad Dwiyanto (Doyok)

Jabatan : Ketua Kelompok Tani

Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Doyok

Hari/Tanggal : 26 Agustus 2025

P: Penulis N: Narasumber

P: Bagaimana Peran Kelompok Tani Dalam Membantu Petani Jeruk Di
Desa Gunung Kuning?

N: Ya Kalau Di Kelompok Tani Mah Biasanya Bantuin Soal Bibit Sama Pupuk, Terus Kadang Ngarahin Juga Kapan Nyemprot. Kalau Baru Nanem, Dua Mingguan Sekali Disemprot, Kalau Pohon Udah Gede Mah Paling Sebulan Sekali Aja.

P: Apa Saja Kekuatan Kelompok Tani Yang Dapat Mendukung Pengembangan Usaha Tani Jeruk?

N: Kekuatan Ya Harga Jeruknya Masih Lumayan Bagus, Terus Banyak Juga Yang Nyari Jeruk Lokal. Kelompok Tani Suka Nampung Juga Hasil Panen, Jadi Petani Nggak Terlalu Khawatir Harga Jatuh. Misalnya Harga Dari Petani Rp15 Ribu, Tetep Ditampung Meskipun Harga Lagi Turun.

P: Menurut Bapak, Kelemahan Apa Yang Masih Ada Di Tingkat Kelembagaan?

N:“Kelemahan Paling Berat Ya Hama, Terutama Lalat Buah. Buah Banyak Yang Rontok Walaupun Udah Disemprot. Obatnya Ada Sih, Tapi Kadang Nggak Mempan.”

P: Peluang Apa Yang Bisa Dimanfaatkan Kelompok Tani Untuk Meningkatkan Usaha Jeruk?

N: Peluangnya Masih Besar, Soalnya Satu Pohon Bisa Keluar 30 Sampai 50 Kilo. Kalau Pohonnya Banyak Kan Hasilnya Jadi Lumayan. Pasarnya Juga Bagus, Harga Jarang Anjlok.

P: Ancaman apa Yang Perlu Diwaspadai para petani?

N: Ancaman Ya Tetep Dari Hama, Lalat Buah Sama Ulat. Jadi Harus Rajin Nyemprot Tiap Sepuluh Hari Atau Dua Minggu Sekali. Kadang Juga Ancaman Dari Jeruk Luar Yang Harganya Lebih Murah.

P: Bagaimana Kelompok Tani Membantu Anggotanya Dalam Adopsi Inovasi Pertanian?

N: Biasanya Ngasih Saran, Misalnya Batang Pohon Dicat Pake Obat Biar Nggak Gampang Kena Penyakit. Jadi Anggota Bisa Ikutin Cara-Cara Gitu.

P: Strategi Apa Yang Pernah Atau Sedang Dijalankan Oleh Kelompok Tani Untuk Meningkatkan Daya Saing Jeruk Lokal?

N: Strateginya Ya Jaga Harga Biar Nggak Turun. Walaupun Jeruk Luar Ada Yang Murah, Sekitar Enam Atau Tujuh Ribuan, Jeruk Lokal Masih Bisa Laku Dua Puluh Ribuan. Banyak Juga Pembeli Yang Langsung Datang Ke Kebun.

P: Bagaimana Usaha Tani Jeruk Berkontribusi Terhadap Perekonomian Desa?

N: Kalau Ada Dukungan Dari Desa Jelas Bisa Bantu Ekonomi Masyarakat. Tapi Kalau Desa Kurang Ikut Campur Ya Pengembangan Usaha Taninya Juga Susah.

B. Pertanyaan kepada Petani

Nama : Udin
Jabatan : Petani Jeruk
Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Udin
Hari/Tanggal : 27 Agustus 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Saja Kekuatan (Strength) Yang Dimiliki Usaha Tani Jeruk Di Desa Ini?

N: Kalau Jeruk Sambal Atau Jeruk Limu Itu Bagus Sekali, Umurnya Panjang. Kalau Terus Dirawat—Dikasih Pupuk, Obat—Hasilnya Tetap Baik. Jadi Jangan Sampai Berhenti Merawat, Karena Pohonnya Bisa Bertahan Puluhan Tahun.

P: Apa Saja Kelemahan (Weakness) Yang Dirasakan Dalam Mengelola Usaha Tani Jeruk?

N: Kalau Kurang Pupuk Atau Obat, Buahnya Jelek, Bisa Merah-Merah. Jadi Harus Rajin Kasih Pupuk, Seperti NPK, TSP, Dan Pupuk Lain. Ada Ulat, Tapi Kalau Pohonnya Sudah Besar Tidak Begitu Kelihatan Lagi. Sekarang Pohonnya Sudah Kuat, Rata-Rata Berumur 20 Sampai 25 Tahun.

P: Peluang (Opportunity) Apa Yang Bapak/Ibu Lihat Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk Di Masa Depan?

N: “Ya Paling Untuk Kebutuhan Sehari-Hari Di Rumah. Jadi Hasilnya Bisa Buat Dapur, Untuk Kehidupan Keluarga Untuk Di Masa Depan Juga Bagus Karna Jeruk Ini Bisa Tahan Sampe 20 – 35 Tahun.”

P: Ancaman (Threat) Apa Yang Sering Dihadapi, Misalnya Terkait Cuaca, Hama, Atau Harga Jual?

N: Ada Ulat, Tapi Kalau Pohonnya Sudah Besar Tidak Begitu Kelihatan Lagi. Sekarang Pohonnya Sudah Kuat, Rata-Rata Berumur 20 Sampai 25 Tahun. Cuaca Juga Berpengaruh Apalgi Kalo Musim Hujan, Kalo Musim Hujan Harga Jual Turun

P: Inovasi Apa Yang Pernah Bapak/Ibu Terapkan Dalam Usaha Tani Jeruk, Misalnya Bibit Unggul, Teknik Perawatan, Atau Pemasaran?

N: Kalau Bibit, Saya Punya Sendiri Dari Dulu. Jadi Tidak Beli, Nanamnya Di Lahan Sendiri, Semua Mandiri. Dari Bibit, Perawatan, Sampai Pemupukan Dikerjakan Sendiri. Alhamdulillah Sudah 25 Tahun Masih Bagus.

P: Menurut Bapak/Ibu, Strategi Apa Yang Paling Efektif Untuk Meningkatkan Hasil Panen Dan Keuntungan?

N: Strateginya Di Pupuk. Kalau Pupuknya Lengkap, Empat Macam, Hasilnya Bagus. Kalau Cuma Satu Jenis Saja Kurang Baik. Selain Itu Juga Harus Rutin Disemprot Sebulan Sekali.

P: Bagaimana Pengaruh Usaha Tani Jeruk Terhadap Pendapatan Keluarga?

N: Alhamdulillah Jelas Membantu. Memang Tidak Terlalu Besar, Tapi Cukup Untuk Kehidupan Keluarga.

P: Apakah Usaha Tani Ini Membantu Membuka Lapangan Pekerjaan Bagi Warga Sekitar?

N: Kalau Lahannya Sedikit, Tidak Bisa. Kalau Luas Baru Bisa Menyerap Tenaga Kerja. Punya Saya Kecil, Jadi Dikerjakan Sendiri.

P: Dukungan Apa Yang Bapak Harapkan Dari Pemerintah?

Sejauh Ini Dari Desa Atau Kecamatan Belum Ada Perhatian. Pajak Tetap Jalan, Tapi Bantuan Khusus Untuk Petani Jeruk Tidak Ada. Harapannya Ada Perhatian Lebih Supaya Ke Depan Usaha Tani Jeruk Bisa Lebih Baik.

Nama : Rizky
Jabatan : Petani Jeruk
Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Rizky
Hari/Tanggal : 30 Agustus 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Saja Kekuatan (Strength) Yang Dimiliki Usaha Tani Jeruk Di Desa Ini?

N: Kalau Jeruk, Kalau Sudah Berbuah Bisa Dipetik Terus Hampir Tiap Bulan. Kadang Paling Lama Dua Bulan, Bahkan Ada Yang Sebulan Setengah Sudah Bisa Dipanen Lagi. Kita Metiknya Pilih-Pilih, Kalau Masih Kecil Dibiarkan Dulu, Yang Besar Dipetik. Jadi Panen Itu Terus Berkesinambungan, Tidak Pernah Berhenti.

P: Apa Saja Kelemahan (Weakness) Yang Dirasakan Dalam Mengelola Usaha Tani Jeruk?

N: Kelemahan Ya Biasanya Di Harga, Kadang Kalau Harga Lagi Turun Ya Terasa Banget.

P: Peluang (Opportunity) Apa Yang Bapak/Ibu Lihat Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk Di Masa Depan?

N: Menurut Saya Peluang Masih Bagus. Apalagi Kalau Lahan Diperluas, Penghasilannya Juga Makin Lumayan. Sekarang Harga Jeruk Lagi Tinggi, Bisa Sampai Rp20 Ribu Per Kilo. Kalau Sekali Panen Dapat 50 Kilo Saja, Itu Bisa Dapat Satu Juta. Jadi Prospeknya Masih Bagus.

P: Ancaman (Threat) Apa Yang Sering Dihadapi, Misalnya Terkait Cuaca, Hama, Atau Harga Jual?

N: Ancaman Paling Ya Hama, Seperti Ulat. Selain Itu, Jeruk Harus Sering Diairi. Kalau Nggak Disiram Rutin, Pertumbuhannya Jadi Jelek. Biasanya Seminggu Sekali Harus Disiram.

P: Inovasi Apa Yang Pernah Bapak/Ibu Terapkan Dalam Usaha Tani Jeruk, Misalnya Bibit Unggul, Teknik Perawatan, Atau Pemasaran?

N: Kalau Pemasaran, Ada Bandar Yang Menampung Hasil Panen. Untuk Bibit Di Sini Sudah Bagus, Bisa Dari Polybag Atau Cabutan. Semua Bisa Tumbuh Baik, Tergantung Perawatannya. Kalau Pertumbuhan Lebih Tergantung Perawatan. Bibit Bagus Pun Kalau Nggak Dirawat Tetap Nggak Maksimal.

P: Menurut Bapak/Ibu, Strategi Apa Yang Paling Efektif Untuk Meningkatkan Hasil Panen Dan Keuntungan?

N: Yang Penting Sering Diberi Pupuk Dan Disemprot. Sama Seperti Manusia, Kalau Nggak Makan Kan Lemas. Tanaman Juga Butuh Nutrisi Supaya Sehat Dan Hasilnya Bagus.

P: Bagaimana Pengaruh Usaha Tani Jeruk Terhadap Pendapatan Keluarga?

N: Alhamdulillah Cukup Untuk Kebutuhan Sehari-Hari. Karena Tiap Bulan Ada Saja Hasil Panennya, Jadi Ada Pendapatan Rutin.

P: Apakah Usaha Tani Ini Membantu Membuka Lapangan Pekerjaan Bagi Warga Sekitar?

N: Iya, Terutama Waktu Panen. Saya Biasanya Menyuruh Orang Untuk Membantu Metik, Penyemprotan, Dan Dikasih Upah. Kalau Lahannya

Luas, Jelas Butuh Tenaga Tambahan, Kalau Lahannya Kecil Bisa Dikerjakan Sendiri.

P: Dukungan Apa Yang Bapak/Ibu Harapkan Dari Pemerintah Atau Pihak Lain Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk?

N: Harapannya Ya Harga Obat-Obatan Dan Pupuk Diperhatikan Lagi. Sekarang Harganya Mahal, Jadi Kalau Bisa Ada Perhatian Khusus Dari Pemerintah Untuk Kebutuhan Petani.

Nama : Hedi
Jabatan : Petani Jeruk
Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Hedi
Hari/Tanggal : 30 Agustus 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Saja Kekuatan (Strength) Yang Dimiliki Usaha Tani Jeruk Di Desa Ini?

N: Sebenarnya Banyak Ya Keunggulannya. Yang Paling Utama Tentu Dari Segi Penghasilan. Usaha Tani Jeruk Bisa Mencukupi Kebutuhan Keluarga Sehari-Hari. Hampir Semua Petani Di Sini Mengandalkan Jeruk Sebagai Sumber Utama Pendapatan.

P: Apa Saja Kelemahan (Weakness) Yang Dirasakan Dalam Mengelola Usaha Tani Jeruk?

N: Kelemahan Biasanya Ada Di Harga. Kalau Musim Hujan, Harga Jeruk Turun Drastis Padahal Hasil Panennya Banyak. Jadi Pendapatan Tidak Sebanding Dengan Biaya Perawatan, Apalagi Untuk Pupuk Yang Harganya Mahal.

P: Peluang (Opportunity) Apa Yang Bapak/Ibu Lihat Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk Di Masa Depan?

N: Menurut Saya Masih Bagus. Peluang Ke Depan Cukup Aman. Walaupun Kalau Lama-Lama Harga Bisa Murah, Tapi Biasanya Masih Tertutup Dengan Keuntungan Saat Musim Kemarau, Karena Harga Jeruk Lebih Tinggi. Jadi Secara Umum Masih Menjanjikan.

P: Ancaman (Threat) Apa Yang Sering Dihadapi, Misalnya Terkait Cuaca, Hama, Atau Harga Jual?

N: Yang Paling Terasa Itu Hama Dan Masalah Air Saat Musim Kemarau. Air Agak Susah, Jadi Perawatan Lebih Berat. Harga Jual Juga Bisa Jadi Ancaman, Tapi Biasanya Saat Musim Kemarau Harga Justru Bagus. Ancaman Terbesar Tetap Di Musim Penghujan, Karena Harga Jatuh.

P: Inovasi Apa Yang Pernah Bapak/Ibu Terapkan Dalam Usaha Tani Jeruk, Misalnya Bibit Unggul, Teknik Perawatan, Atau Pemasaran?

N: Kalau Di Petani Ya Paling Utama Perawatan. Dari Bibit Pohon Sebenarnya Bagus, Ada Jeruk Daun Besar Dan Kecil. Semua Bisa Menghasilkan. Yang Penting Cara Perawatan Dan Jarak Tanamnya Benar. Biasanya Perawatan Dilakukan Rutin, Beberapa Bulan Sekali.

P: Menurut Bapak/Ibu, Strategi Apa Yang Paling Efektif Untuk Meningkatkan Hasil Panen Dan Keuntungan?

N: Strateginya Ya Tergantung Kita. Jeruk Itu Bisa Diatur Panennya. Kalau Mangga Misalnya Cuma Setahun Dua Kali, Tapi Jeruk Bisa Lebih Sering. Bahkan Satu Pohon Bisa Ada Tiga Ukuran Buah Sekaligus. Kuncinya Di Perawatan. Setelah Panen, Dalam 3–4 Hari Langsung Diberi Pupuk Atau Disemprot. Jadi Pohonnya Cepat Berbuah Lagi. Tapi Kalau Musim Penghujan, Biasanya Perawatan Agak Dikurangi Karena Harga Murah. Jadi Disesuaikan Saja.

P: Bagaimana Pengaruh Usaha Tani Jeruk Terhadap Pendapatan Keluarga Bapak/Ibu?

N: Ya Jelas Berpengaruh. Walaupun Tidak Tiap Hari Ada Panen, Tapi Cukup Untuk Kebutuhan Keluarga. Selain Itu, Karena Tidak Harus Setiap Hari Di Kebun, Petani Masih Bisa Usaha Lain Sambil Tetap Merawat Jeruk. Jadi Dari Segi Ekonomi Sangat Membantu.

P: Apakah Usaha Tani Jeruk Membantu Membuka Lapangan Kerja Bagi Warga Sekitar?

N: Iya, Jelas Membantu. Soalnya Perawatan Dan Panen Tidak Bisa Dikerjakan Sendiri. Jadi Biasanya Kita Mengajak Orang Lain Dengan Sistem Upah. Saat Panen Bisa Sampai Lima Sampai Sepuluh Orang Yang Ikut Bantu. Jadi Masyarakat Sekitar Juga Dapat Tambahan Penghasilan.

P: Dukungan Apa Yang Bapak/Ibu Harapkan Dari Pemerintah Atau Pihak Lain Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk?

N: Kalau Bisa Harga Pupuk Diperingan. Karena Pupuk, Apalagi Pupuk Semprot, Itu Mahal Dan Cukup Memberatkan Petani. Kalau Soal Tenaga Kerja Sih Masih Bisa Diatasi, Penjualan Juga Relatif Aman Karena Banyak Tengkulak Atau Jaringan Pasar. Jadi Harapannya Bantuan Dari Pemerintah Lebih Ke Ketersediaan Pupuk Dengan Harga Terjangkau.

Nama : Iwan
Jabatan : Petani Jeruk
Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Iwan
Hari/Tanggal : 30 Agustus 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Saja Kekuatan (Strength) Yang Dimiliki Usaha Tani Jeruk Di Desa Ini?

N: Kekuatan Utamanya Jelas Dari Segi Hasil Panen Dan Harga. Jeruk Bisa Memberikan Pendapatan Yang Lumayan, Kadang Sampai 20 Ribu Per Kilo, Walaupun Kadang Turun Juga. Intinya Jeruk Ini Masih Bisa Diandalkan Untuk Mencukupi Kebutuhan Keluarga.

P: Apa Saja Kelemahan (Weakness) Yang Dirasakan Dalam Mengelola Usaha Tani Jeruk?

N: Kelemahannya Ya Hama. Hama Itu Sering Menyerang, Jadi Harus Rajin Penyemprotan. Kadang Repot Juga Karena Bau Obat, Tapi Mau Tidak Mau Harus Dilakukan Supaya Tanaman Tetap Sehat.

P: Peluang (Opportunity) Apa Yang Bapak/Ibu Lihat Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk Di Masa Depan?

N: Menurut Saya Peluangnya Masih Bagus. Selama Ada Pasokan Pupuk Dan Obat Yang Memadai, Tanaman Bisa Terus Produktif. Apalagi Kalau Perawatannya Teratur, Hasilnya Tetap Bisa Diandalkan.

P: Ancaman (Threat) Apa Yang Sering Dihadapi, Misalnya Terkait Cuaca, Hama, Atau Harga Jual?

N: Selain Hama, Ancaman Juga Datang Dari Cuaca. Kalau Musim Hujan, Harga Biasanya Turun, Kadang Malah Sampai Nombok Biaya Perawatan. Tapi Kalau Musim Kemarau, Harga Cenderung Lebih Tinggi.

P: Inovasi Apa Yang Pernah Bapak/Ibu Terapkan Dalam Usaha Tani Jeruk, Misalnya Bibit Unggul, Teknik Perawatan, Atau Pemasaran?

N: Saya Pakai Bibit Unggul Dan Perawatan Rutin. Pemupukan Biasanya Dua Bulan Sekali, Penyemprotan Sebulan Sekali. Jadi Antara Pupuk Dan Obat Harus Seimbang, Supaya Pertumbuhan Pohon Cepat Dan Bisa Berbuah Lebat.

P: Menurut Bapak/Ibu, Strategi Apa Yang Paling Efektif Untuk Meningkatkan Hasil Panen Dan Keuntungan?

N: Strateginya Perawatan Intensif. Misalnya, Habis Panen Langsung Diberi Pupuk Dan Penyemprotan. Dengan Begitu, Jeruk Bisa Cepat Berbuah Lagi. Intinya Jangan Telat Perawatan.

P: Bagaimana Pengaruh Usaha Tani Jeruk Terhadap Pendapatan Keluarga Bapak/Ibu?

N: Sangat Membantu. Dibanding Tanaman Lain Seperti Padi, Jeruk Lebih Menguntungkan. Kalau Panen Bagus, Hasilnya Bisa Sampai Puluhan Juta. Jadi Betul-Betul Membantu Perekonomian Keluarga.

P: Apakah Usaha Tani Jeruk Membantu Membuka Lapangan Kerja Bagi Warga Sekitar?

N: Ya, Sangat Membantu. Saat Panen, Saya Butuh Banyak Tenaga, Bisa Sampai 5–10 Orang. Jadi Masyarakat Sekitar Bisa Ikut Bekerja Dan Mendapatkan Penghasilan Tambahan.

P: Dukungan Apa Yang Bapak/Ibu Harapkan Dari Pemerintah Atau Pihak Lain Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk?

N: Harapannya Harga Pupuk Dan Obat Bisa Lebih Murah. Karena Itu Yang Paling Memberatkan Petani. Kalau Pupuk Dan Obat Bisa Terjangkau, Petani Pasti Lebih Semangat Merawat Tanamannya.

Nama : Eje

Jabatan : Petani Jeruk

Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Eje

Hari/Tanggal : 30 Agustus 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Saja Kekuatan (Strength) Yang Dimiliki Usaha Tani Jeruk Di Desa Ini?

N: Kalau Jeruk Mah Masih Lebih Bagus Dibanding Tanaman Lain. Cepet Berbuah, Terus Dari Segi Perawatan Juga Lumayan Gampang.

P: Apa Saja Kelemahan (Weakness) Yang Dirasakan Dalam Mengelola Usaha Tani Jeruk?

N: Ya Kelemahannya Biasanya Di Awal-Awal. Banyak Hama, Jadi Harus Rajin Nyemprot Biar Pertumbuhannya Nggak Keganggu

P: Peluang (Opportunity) Apa Yang Bapak/Ibu Lihat Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk Di Masa Depan?

N: Masih Bagus Lah. Jeruk Kan Perawatannya Gampang, Panennya Juga Cepet. Jadi Bisa Kita Atur Sendiri.

P: Ancaman (Threat) Apa Yang Sering Dihadapi, Misalnya Terkait Cuaca, Hama, Atau Harga Jual?

N: Paling Dari Hama. Kalau Udah Kena Hama Tuh, Astaghfirullah... Bisa Nyebar Ke Pohon Lain. Itu Yang Bikin Masalah.

P: Inovasi Apa Yang Pernah Bapak/Ibu Terapkan Dalam Usaha Tani Jeruk, Misalnya Bibit Unggul, Teknik Perawatan, Atau Pemasaran?

N: Paling Di Bibit, Harus Pilih Yang Bagus. Terus Perawatannya Juga Harus Ekstra. Kalau Soal Pemasaran, Ya Biasanya Jual Ke Bandar. Soalnya Kalau Pakai Teknologi Atau Online Gitu Saya Kurang Ngerti.

P: Menurut Bapak/Ibu, Strategi Apa Yang Paling Efektif Untuk Meningkatkan Hasil Panen Dan Keuntungan?

N: Kuncinya Di Perawatan. Kalau Perawatannya Bagus, Hasil Panen Juga Pasti Bagus. Kalau Panen Bagus, Kita Bisa Nawar Harga Ke Bandar.

P: Bagaimana Pengaruh Usaha Tani Jeruk Terhadap Pendapatan Keluarga Bapak/Ibu?

N: Ya Berpengaruh Banget. Memang Nggak Banyak, Tapi Alhamdulillah Cukup Buat Kebutuhan Sehari-Hari.

P: Apakah Usaha Tani Jeruk Membantu Membuka Lapangan Kerja Bagi Warga Sekitar?

N: Iya Jelas. Soalnya Kan Kita Nggak Bisa Kerja Sendirian. Pas Panen Butuh Orang, Nyemprot Juga Kadang Minta Bantuan. Jadi Bisa Ngebantu Orang Sekitar Juga.

P: Dukungan Apa Yang Bapak/Ibu Harapkan Dari Pemerintah Atau Pihak Lain Untuk Mengembangkan Usaha Tani Jeruk?

N: Paling Berharap Pupuk Sama Obat Hama Itu Harganya Lebih Diperhatiin. Karena Tanaman Butuh Dua Itu. Kalau Harganya Mahal, Ya Pendapatan Kita Jadi Tipis.

C. Pertanyaan Kepada Bandar/Tengkulak

Nama : Bayu
Jabatan : Bandar Jeruk
Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Udin
Hari/Tanggal :

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Bagaimana Bapak/Ibu Mendapatkan Pasokan Jeruk Dari Petani Di Desa Gunungkuning?

N: Awalnya Sih Lewat Kenalan-Kenalan Dulu. Jadi Kita Harus Tahu Dulu Lokasinya, Kenal Sama Petaninya. Dari Situ Baru Bisa Dapat Pasokan.

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Keunggulan Jeruk Dari Desa Ini Dibandingkan Daerah Lain?

Keunggulannya Ya Karena Di Desa Gunung Kuning Banyak Petani Jeruk, Jadi Ketersediaannya Terjamin. Selain Itu Kualitas Jeruknya Juga Bagus, Rasanya Manis Dan Segar.

P: Apa Kendala Utama Dalam Pemasaran Jeruk Dari Desa Ini?

N: Kendala Pasti Ada. Misalnya Saat Petani Sedang Kesulitan Panen, Itu Berpengaruh Ke Pasokan Dan Akhirnya Mempengaruhi Pemasaran Juga. Jadi Ya Sangat Tergantung Dari Kondisi Panen Petani.

P: Apakah Ada Peluang Pasar Baru Untuk Jeruk Dari Desa Gunungkuning?

N: Ada Rencana Sih. Mungkin Nanti Bakal Ada Komunitas Atau Grup Petani Jeruk Yang Bisa Menjual Langsung Hasil Panennya Ke Konsumen Atau Orang-Orang Yang Butuh Jeruk.

P: Ancaman Apa Yang Dihadapi Pelaku Usaha Hilir, Misalnya Fluktuasi Harga Atau Persaingan?

N: Yang Paling Terasa Ya Persaingan Harga Antar Bandar. Kita Harus Pintar-Pintar Bersaing Supaya Harga Tetap Terjangkau Di Masyarakat. Selain Itu Kualitas Jeruk Juga Jadi Tantangan, Karena Kalau Kualitas Turun Harga Juga Ikut Turun.

P: Bagaimana Kualitas Jeruk Memengaruhi Harga Jual Di Pasar?

N: Ya Kalau Kualitasnya Bagus, Harganya Juga Bisa Lebih Tinggi Dan Lebih Mudah Diterima Pasar.

P: Strategi Apa Yang Bisa Dilakukan Bersama Petani Untuk Meningkatkan Kualitas Dan Pemasaran Jeruk?

N: Strateginya Ya Menjaga Kualitas Jeruk. Misalnya Dengan Memastikan Tanaman Tidak Kena Hama, Tidak Kekeringan, Dan Bisa Berbuah Dengan Baik.

P: Bagaimana Usaha Hilir Ini Berpengaruh Terhadap Perekonomian Lokal?

N: Sangat Berpengaruh. Kalau Petani Panen Banyak, Otomatis Yang Angkut, Yang Jual Ke Pasar, Semua Kebagian. Jadi Ekonomi Di Kampung Juga Ikut Jalan

P: Apakah Ada Kerja Sama Jangka Panjang Dengan Petani Atau Kelompok Tani?

N: Ada. Tapi Kuncinya Ya Harus Saling Kenal Dulu. Kalau Sudah Kenal, Bisa Terjalin Kerjasama Jangka Panjang Antara Petani Dan Bandar, Terutama Soal Pemasaran Jeruk.

P: Apa Saran Bapak/Ibu Agar Usaha Jeruk Di Desa Gunungkuning Bisa Terus Berkembang?

N: Menurut Saya, Kebanyakan Petani Jeruk Di Sini Sudah Sepuh. Jadi Perlu Ada Regenerasi. Anak-Anak Muda Sebaiknya Diajak Untuk Belajar Dan Terjun Langsung Ke Pertanian Jeruk, Supaya Ke Depan Usaha Ini Bisa Terus Berlanjut.

D. Petanyaan kepada kepal desa gunungkuning

Nama : Yudistira Ghazali
Jabatan : Kepala Desa Gunungkuning
Tempat : Kantor Desa Gunung Kuning
Hari/Tanggal : 21 September 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Bagaimana Bapak Melihat Peran Usahatani Jeruk Dalam Perekonomian Masyarakat Desa Gunungkuning?

N: Alhamdulillah Peran Petani Sangat Berperan Penting Untuk Masyarakat Desa Gunungkuning Karna Kita Udah Lama Dan Gunungkuning Itu Terkenal Oleh Usahatani Jeruk Ini Udah Lama Jadi Alhamdulillah Petani Sangat Berperan Penting Kalo Di Ibaratkanmah Petani Itu Seperti Jantung Di Desa Gunungkuning

P: Apa Kebijakan Atau Program Desa Yang Sudah Dilakukan Untuk Mendukung Petani Jeruk?

N: Kalo Program Sih Paling Kita Membantu Kalo Ada Bantuan Di Pemerintah Dan Di Salurkan Ke Kelompok Tani Seperti Pupuk Obat Hama Dll

P: Bagaimana Kepala Desa Memfasilitasi Kerjasama Antara Kelompok Tani, Bandar, Dan Pemerintah Daerah?

N: Kami Selaku Perangkat Desa Tidak Mempersulit Kerjasama Anatar Petani Dan Bandar Sehingga Mempermudah Semuanya Dalam Menjalankan Usahanya Masing Masing

P: Menurut Bapak, Apa Kekuatan Utama Desa Gunungkuning Dalam Pengembangan Usahatani Jeruk?

N: Kekuatan Di Kita Itu Sebenarnya Dari Kebersamaan Antar Petani Jadi Mereka Kompak Untuk Mengembangkan Usahanya Masing Masing Dan Kalo Ada Bantuan Dari Pemerintah Insyaallah Semua Di Bagi Rata

P: Apa Kelemahan Atau Tantangan Yang Paling Sering Muncul Di Tingkat Desa Dalam Pengembangan Jeruk?

N: Untuk Kelemahan Kami Belum Bisa Memfasilitasi Secara Maksimal Dalam Penjualan Yah Sekarang Jamannya Teknologi Jadi Hanya Sebagian Petani Yang Bisa Menjual Melalui Online

P: Bagaimana Kontribusi Sektor Jeruk Terhadap Penciptaan Lapangan Kerja Bagi Masyarakat Desa?

N: Tentu Sangat Berkontribusi Besar Karna Petani Pun Butuh Bantuan Dari Warga Seperti Nyemprot Panen Dll

P: Apakah Ada Rencana Untuk Memperluas Pasar Jeruk Lokal Hingga Ke Luar Daerah?

N: Untuk Sekarang Alhamdulillah Kita Sudah Menjual Ke Luar Kota Kaya Ke Sumedang Subang Dll Tapi Ttp Melalui Bandar

P: Bagaimana Perhatian Pemerintah Desa Terhadap Regenerasi Petani Muda?

N: Saya Harap Generasi Muda Ini Lebih Kreatif Dalam Mengembangkan Ushatannya Sehingga Bisa Berkembang Dan Terus Berkembang

P: Apa Harapan Bapak Terhadap Peran Pemerintah Dan Kelompok Tani Di Desa Ini?

N: Harapannya Pemerinah Bisa Lebih Memperhatikan Bahwa Di Gunungkuning Pun Ada Banyak Petani Yang Ingin Sejahtera

P: Menurut Bapak, Dukungan Apa Yang Paling Dibutuhkan Dari Pemerintah Kabupaten/Provinsi Agar Usaha Jeruk Tetap Berkelanjutan?

N: Dukungan Yang Paling Di Butuhkan Dari Obat Dan Pupuk Harganya Sangat Mencekik Petani Jadi Harus Di Turunkan Harga Pupuk Dan Obat Untuk Mensejahterakan Petani Di Desa Gunungkuning

E. Pertanyaan kepada masyarakat sekitar

Nama : Usman

Jabatan : Masyarakat

Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Rizky

Hari/Tanggal : 21 September 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Bagaimana Pengalaman Bapak/Ibu Bekerja Sebagai Buruh Panen Jeruk Di Desa Gunungkuning?

N: Pengalaman Nya Sih Cukup Bisa Di Andalkan Yah Dari Kita Gatau Cara Nyemprot Jadi Tau Dari Kita Tidak Tau Obat Jadi Tau Intinya Sebagai Buruh Bisa Juga Lah Bikin Ushatani Kecil Kecil Ya Walaupun Ga Besar

P: Apa Manfaat Utama Yang Dirasakan Dari Adanya Kebun Jeruk Di Desa Ini Terhadap Kehidupan Sehari-Hari Bapak/Ibu?

N: Bisa Memenuhi Kebutuhan Sehari Hari Ya Walaupun Ga Besar Tapi Alhamdulillah Cukup Lah

P: Berapa Lama Biasanya Bapak/Ibu Bekerja Saat Musim Panen, Dan Bagaimana Sistem Pembayaran?

N: Tergantung Kalo Ada Yng Punya Modal Ya Habis Panen Langsung Di Bayar Ada Juga Yang Nunggu Bandar Bayar Baru Kita Di Bayar

P: Apakah Pekerjaan Sebagai Buruh Panen Jeruk Cukup Membantu Dalam Memenuhi Kebutuhan Rumah Tangga?

N: Bisa Alhamdulillah Ya Cukup Lah Buat Makan Sehari Hari Mah

P: Selain Panen, Apakah Bapak/Ibu Juga Dilibatkan Dalam Kegiatan Lain, Seperti Perawatan Kebun Atau Sortasi Buah?

N: Kadang Ada Juga Yang Minta Bantuan Buat Ngerawat Kebon Dan Ngagemuk Dari Situ Oan Lumayan

P: Bagaimana Menurut Bapak/Ibu Kestabilan Pendapatan Dari Menjadi Buruh Panen Jeruk, Apakah Cukup Konsisten Atau Musiman?

N: Kadang Naek Turun Lah Ga Stabil Karna Kalo Musim Hujan Harga Nya Jadi Turun Keisan Lah Petani

P: Apakah Ada Perbedaan Kesejahteraan Masyarakat Sebelum Dan Sesudah Berkembangnya Usahatani Jeruk Di Desa Ini?

N: Dulu Nyari Kerja Susah Tapi Sekarang Sewmnjak Banyak Yang Usaha Jadi Bisa Kerja Dan Ga Jauh Dari Rumah Juga

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Kendala Terbesar Yang Dirasakan Oleh Buruh Tani Dalam Bekerja Di Kebun Jeruk?

N: Kendala Utama Sih Ada Pembayaran Ketika Sudah Kerja Kadang Lama Di Bayar Sedangkan Kita Butuh

P: Apa Harapan Bapak/Ibu Terhadap Pemilik Kebun Atau Pemerintah Agar Kondisi Buruh Tani Bisa Lebih Baik?

N: Ya Harapannya Sih Ga Banyak Ya Cuma Kita Harap Lebih Di Naekin Lagi Gajihnya Kan Kita Kerja Berat Panas Panas Kesian Juga Yg Udah Sepuh

P: Apakah Bapak/Ibu Berharap Anak-Anak Muda Di Desa Juga Ikut Melanjutkan Pekerjaan Di Sektor Jeruk?

N: Jelas Anak Muda Harapannya Bisa Terus Mengembangkan Lah Aapalagi Ini Zaman Moderen Banyak Hp Kan Rata Rata Kan Anak Muda Yang Paham Hp

Nama : Iman

Jabatan : Masyarakat

Tempat : Kebun Jeruk Milik Bapak Rizky

Hari/Tanggal : 21 September 2025

P: Penulis **N:** Narasumber

P: Bagaimana Pengalaman Bapak/Ibu Bekerja Sebagai Buruh Panen Jeruk Di Desa Gunungkuning?

N: Banyak Sih Dari Yang Ga Tau Jadi Tau Tau Macvram Macam Obat Macam Macam Pupuk'

P: Apa Manfaat Utama Yang Dirasakan Dari Adanya Kebun Jeruk Di Desa Ini Terhadap Kehidupan Sehari-Hari Bapak/Ibu?

N: Sangat Membantu Untuk Saya Yang Ekonominya Ga Stabil

P: Berapa Lama Biasanya Bapak/Ibu Bekerja Saat Musim Panen, Dan Bagaimana Sistem Pembayaranannya?

N: Tergantung Bosnya Sih Ada Yang Ngambil Mingguan Ada Yang Ngambil Harian

P: Apakah Pekerjaan Sebagai Buruh Panen Jeruk Cukup Membantu Dalam Memenuhi Kebutuhan Rumah Tangga?

N: Cukupah Untuk Makan Sehari Harimah

P: Selain Panen, Apakah Bapak/Ibu Juga Dilibatkan Dalam Kegiatan Lain, Seperti Perawatan Kebun Atau Sortasi Buah?

N: Kadang Mah Suka Karna Petani Juga Butuh Orang Lain Buat Bantu Bantu Ngerawat Kebun

P: Bagaimana Menurut Bapak/Ibu Kestabilan Pendapatan Dari Menjadi Buruh Panen Jeruk, Apakah Cukup Konsisten Atau Musiman?

N: Kalo Saya Sih selain Panen Saya Juga Suka Di Libatkan Dalam Perawatan Jadi Ya Alhamdulillah Konsisten

P: Apakah Ada Perbedaan Kesejahteraan Masyarakat Sebelum Dan Sesudah Berkembangnya Usahatani Jeruk Di Desa Ini?

N: Banyak Kerjaan Lahjadi Ga Jauh Jauh Kerja Deket Rumah Juga Bisa

P: Menurut Bapak/Ibu, Apa Kendala Terbesar Yang Dirasakan Oleh Buruh Tani Dalam Bekerja Di Kebun Jeruk?

N: Kenadalanya Sih Dari Upah Ya Kadang Mah Hasil Panen Udah Di Jual Tapi Upah Belum Di Kasih

P: Apa Harapan Bapak/Ibu Terhadap Pemilik Kebun Atau Pemerintah Agar Kondisi Buruh Tani Bisa Lebih Baik?

N: Lebih Bijak Lagi Lah Dalam Memberikan Upah

P: Apakah Bapak/Ibu Berharap Anak-Anak Muda Di Desa Juga Ikut Melanjutkan Pekerjaan Di Sektor Jeruk?

N: Jelas Sangat Berharap Anak Muda Ikut Melanjutkan Karna Di Zaaman Hp Ya Anak Muda Yang Ngerti Hp Kita Mah Udah Tua Ga Nerti Hp

Daftar Pertanyaan Analisis SWOT

A. Internal

1. Kekuatan (Strengths)

No	Pernyataan	STS	TS	S	SS
1	Usahatani jeruk di Desa Gunungkuning memiliki kualitas buah yang baik dan sudah dikenal di pasaran lokal maupun luar daerah				
2	Lahan pertanian yang subur serta kondisi geografis mendukung pertumbuhan jeruk secara optimal				
3	Petani di Desa Gunungkuning telah memiliki pengalaman panjang dalam mengelola tanaman jeruk				
4	Permintaan pasar terhadap jeruk cukup stabil sehingga membantu menjaga pendapatan petani				

2. Kelemahan (weaknesses)

No	Pernyataan	STS	TS	S	SS
1	Serangan hama dan penyakit sering menghambat pertumbuhan tanaman jeruk terutama pada fase awal				
2	Sebagian petani masih bergantung pada bandar dalam pemasaran hasil panen				
3	Biaya pupuk dan obat-obatan tinggi sehingga menjadi beban bagi petani				
4	Pengetahuan petani tentang inovasi teknologi dan manajemen usaha tani modern masih terbatas				

B. Eksternal

1. Peluang (Opportunities)

No	Pernyataan	STS	TS	S	SS
1	Potensi pasar jeruk masih terbuka luas baik di tingkat lokal maupun regional				
2	Dukungan dari pemerintah melalui penyuluhan dan bantuan sarana produksi cukup tersedia				
3	Perkembangan teknologi digital membuka peluang pemasaran jeruk secara lebih luas melalui media online				
4	Ketersediaan bibit unggul dapat meningkatkan produktivitas dan kualitas jeruk				

2. Ancaman (Threats)

No	Pernyataan	STS	TS	S	SS
1	Perubahan iklim dan cuaca yang tidak menentu dapat memengaruhi hasil panen jeruk				
2	Persaingan dengan daerah lain yang juga menghasilkan jeruk menjadi tantangan tersendiri				
3	Fluktuasi harga jeruk di pasaran seringkali merugikan petani				
4	Penyakit tanaman dapat menyebar cepat dan menurunkan produktivitas				



UINSSC

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER
SYEKH NURJATI CIREBON



Wawanacara bersama bapak Hedi
selaku petani jeruk, 30 Agustus 2025



Wawanacara bersama bapak Risky
selaku petani jeruk, 30 Agustus 2025



Wawanacara bersama bapak Usman
selaku Masyarakat, 21 September
2025



Wawanacara bersama bapak Iman
selaku Masyarakat, 21 September
2025



Wawancara Bersama Kepala Desa
Gunungkuning Bapak Yudistira
Ghazali S.Pd , 21 September 2025



Wawancara Bersama bapak bayu
selaku bandar jeruk desa
gunungkuning, 30 Agustus 2025



Wawanacara bersama bapak udin
selaku petani jeruk, 27 Agustus 2025



Wawanacara bersama bapak Doyok
selaku Ketua Kelompok Tani, 26
Agustus 2025



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER SYEKH NURJATI
CIREBON

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan Perjuangan By Pass Sunyaragi Cirebon 45132 Telepon (0231)

481264 Faksimili (0231) 489926

Website: <https://febi.uinssc.ac.id/> Email : layanan_febi@uinssc.ac.id

Nomor : B-3847/Un.30/J.II.2/PP.00.9/07/2025
Lampiran : -
Perihal : **Surat Pengantar Penelitian**

01 Juli 2025

Yth.
Kepala desa gunungkuning
Di
Tempat
Desa Gunungkuning Kecamatan Sindang Kabupaten Majalengka

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Sehubungan dengan pelaksanaan penelitian mahasiswa pada Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Siber Syekh Nurjati Cirebon, atas nama:

Nama : **AHMAD ABU RIZAL ALFIKRI**
Tempat, tanggal lahir : Majalengka, 13 Oktober 2002
NIM : 2108204157
Wilayah Kajian : Ekonomi Pembangunan/ Ekonomi Pedesaan dan Ekonomi Pesisir/
Ekonomi Pertanian, Badan Usaha Milik Desa, Teknologi Pertanian
Topik Wilayah Kajian : Pengembangan Ekonomi Masyarakat
Jurusan : Ekonomi Syariah
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Dengan ini disampaikan bahwa mahasiswa dimaksud akan melaksanakan penelitian pada lembaga/instansi yang Bapak/Ibu pimpin dalam rangka penyusunan skripsi yang berjudul: **"Strategi Pengembangan Usaha Tani Buah Jeruk dalam Meningkatkan Perekonomian di Desa Gunungkuning Kecamatan Sindang Kabupaten Majalengka"**.

Penelitian ini dilaksanakan selama 3 (tiga) bulan mulai tanggal Senin, 30 Juni 2025 s.d. 30 Desember 2025 dengan menggunakan teknik pengumpulan data:

- o Wawancara;
- o Observasi;
- o Angket;
- o Data; dan
- o Dokumentasi

Demikian surat ini disampaikan, atas perhatian dan kerja sama Bapak/Ibu kami ucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

a.n. Dekan
Ketua Jurusan Ekonomi Syariah,

ACHMAD OTONG BUSTHOMI



PEMERINTAH KABUPATEN MAJALENGKA
KECAMATAN SINDANG
KANTOR KEPALA DESA GUNUNGKUNING
Alamat : Desa Gunungkuning Kec. Sindang Kab. Majalengka 45471

Hal : Surat Balasan

Kepada Yth :
Ketua Juusan Ekonomi Syari'ah Fakultas Ekonomi dan Bisnis islam
ACHMAD OTONG BUSTHOMI, lc., M.Ag

Dengan Hormat,

Yang Bertanda Tangan dibawah ini :
Nama : **RUDI YUDISTIRA GOZALI, S.Pd.**
Jabatan : Kepala Desa

Menerangkan Bahwa

Nama : **AHMAD ABU RIZAL ALFIKRI**
NIM : 2108204157
Semester : IX
Wilayah Kajian : Ekonomi Pembangunan/Ekonomi Pedesaan Dan Ekonomi Pesisir/Ekonomi Pertanian, Badan Usaha Milik Desa, Teknologi Pertanian
Fakultas Jurusan : Ekonomi Syari'ah Fakultas Ekonomi dan Bisnis islam
Alamat : Jl Cigowok RT/RW 005/007 Desa Tanjungsari Kecamatan sukahaji kabupaten majalengka
Kontak : 085693996729
Email : aburizalalfikri@gmail.com

Telah kami setuju untuk melakukan penelitian di Desa Gunungkuning Kec Sindang Kab. Majalengka. dengan judul : STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA TANI BUAH JERUK DALAM MENINGKATKAN PEREKONOMIAN DI DESA GUNUNGKUNING KECAMATAN SINDANG KABUPATEN MAJALENGKA

Demikian surat Balasan ini kami sampaikan dan atas kerjasamanya kami ucapkan terimakasih.

Gunungkuning, 23 September 2025
Kepala Desa Gunungkuning


RUDI YUDISTIRA GOZALI, S.Pd.

**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SIBER SYEKH NURJATI CIREBON
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**